

## Tips & tricks voor winkelbusjes

Amanda is vrijwilliger bij de afdeling Zwolle. Zij is in haar regio begonnen met het verspreiden van winkelbusjes. Inmiddels zijn veel ondernemers enthousiast en worden de winkelbusjes regelmatig gelegegd. Amanda deelt een aantal tips met ons.



*'Mijn missie was winkelbusjes actief onder de aandacht brengen in Zwolle'*

- Amanda

- "Zorg dat er een vrijwilliger is die als Coördinator winkelbusjes het plaatsen van de winkelbusjes binnen het afdelingsgebied op zich wil nemen."
- "Nummer de winkelbusjes en registreer waar deze geplaatst worden. Zo houd je goed overzicht."
- "Betrek de wijkhoofden bij het winkelbusjesinitiatief. Verspreid de busjes ook via de wijkhoofden en maak hen er eigenaar van."
- "In onze regio zijn apotheken en cafetaria de beste plekken om busjes te plaatsen."
- "Plaats de winkelbusjes zo dicht mogelijk bij de kassa, zodat het voor klanten makkelijk is om hun kleingeld erin te doen en de busjes goed in het zicht staan."

## Tips van andere afdelingen

### *1 en 2 centen*

Muntstukken van 1 of 2 cent zijn in niet langer in omloop, terwijl veel winkeliers deze nog wel in hun bezit hebben. Informeer winkeliers dat ze de muntstukken ook in de winkelbusjes kunnen doen. Als KWF-afdeling kun je op jaarbasis een aantal stortingen gratis doen, terwijl winkeliers hier vaak voor moeten betalen.

### *Statiegeld*

Een winkelbusje is niet per se alleen voor kleingeld bedoeld. Je kunt het bijvoorbeeld ook gebruiken voor statiegeldbonnetjes. Plaats het winkelbusje naast de statiegeldautomaat en geef aan dat de bonnetjes ten goede komen aan KWF Kankerbestrijding. Bespreek dit uiteraard wel eerst met de betreffende winkelier.

### *Plastic tasjes*

Sinds 1 januari 2016 zijn winkeliers verplicht om een financiële bijdrage te vragen voor een plastic tasje. Vraag de winkelier of deze bijdrage in het winkelbusje mag i.p.v. dat hij in de kassa gaat. Een aantal afdelingen heeft deze samenwerking al opgezocht en dat levert veel geld op!

## **Tips voor relatiebeheer met de winkeliers**

Als winkeliers enthousiast zijn over het plaatsen van het winkelbusje, is het natuurlijk belangrijk om de relatie met deze winkelier goed te onderhouden. Dit kun je op verschillende manieren doen:

- Een proactieve houding naar de ondernemers toe werkt vaak het beste. Ga vooral in het begin een paar keer langs om te vragen hoe het gaat.
- Verstuur ieder (half) jaar een bedankkaartje aan de winkeliers met hierin de opbrengst van het winkelbusje. Bedankkaartjes kunnen besteld worden via het Servicepunt vrijwilligers of de regiocoördinator.
- Voeg bij dit bedankkaartje het certificaat uit de toolkit toe, zodat de winkelier dit zichtbaar in zijn winkel kan ophangen.
- Nodig winkeliers uit voor een bijeenkomst en vertel daar meer over wat KWF doet en wat er bereikt wordt met het geld. Zo blijven de ondernemers betrokken bij KWF en haar activiteiten.